



فؤاد بنعلي

باحث في نمو وتوسع البنوك الإسلامية في أوروبا
جامعة أوتونوما ذي مدريد (اسبانيا)

مُستقبل البنوك الإسلامية بإسبانيا

باعتبارها أول بلد أوروبي يفتح سوقه المالي للصيرفة الإسلامية عام ١٩٧٨ عبر مجموعة Islamic Banking International Holding، و١٩٧٩ لمجموعة Islamic Finance House، و١٩٨٣ لمجموعة بنك البركة إلى أن وصلت اليوم إلى ٢٢ بنك ومؤسسة إسلامية مالية، منها ٧ بنوك إسلامية متكاملة و١٦ بنك تقليدي يقدم منتجات تتوافق مع مبادئ الشريعة الإسلامية. بينما فرنسا تستحوذ فقط على ٩٪، سويسرا ١٢٪، اللوكسمبورغ ٦٪، فيما تشارك كل من ألمانيا وإيرلاندا وروسيا في نسبة ٣٪.

البنية الاقتصادية والمالية لإسبانيا

حسب آخر الإحصائيات الرسمية الصادرة عن وزارة الاقتصاد الإسبانية ٢٠١٢، وصل عدد الشركات المكونة للجسم الاقتصادي الإسباني إلى ١,١٥٠,٨٤٥ شركة، منها ١,١٤٦,٦٨٢ شركة صغرى PYMES (التي يقل عدد عمالها عن ١٠٠ عامل)، و٤١٦٢ شركة كبرى (أزيد من ١٠٠ عامل)، أي أن نظام الشركات في إسبانيا تستحوذ عليه الشركات والمقاولات الصغرى بنسبة ٩٨.٩٪، وهو ما يفسر سبب إفلاس العديد من الشركات خلال الأزمة وذلك راجع إلى قلة الموارد المالية وضعف رأسمالها في مواجهة أي هزة اقتصادية.

وإذا قمنا بمقارنة طبيعة نظام الشركات بإسبانيا، مع المنتجات التمويلية التي تقدمها البنوك الإسلامية، فإننا سنجد أن ٩٨.٩٪ من مجموع الشركات الإسبانية تحتاج إلى تمويل من أجل مساندة عملها، وهي من نقط القوة في نظام البنوك الإسلامية التي تعتمد على المشاركة في تقاسم الربح والخسارة عبر عقود المضاربة والمشاركة، وهذا يعني أن الشركات الصغرى تعتبر سوقاً خصبة لجذب استثمارات البنوك الإسلامية.

فيما تشكل البنوك أحد أهم محركات الاقتصاد الإسباني، حيث يبلغ عدد البنوك الإسبانية ٧٣ بنكا (البنك المركزي الإسباني BDE ٢٠١٢)، والتي يحتل فيها بنك Santander صدارة هذه البنوك برأسمال يقدر ب ١,٢٨١,٦٩٨ مليون يورو، محتلا الرتبة العاشرة على الصعيد العالمي مع نسبة زبائن وصلت إلى ١٠٦.٦ مليون زبون، موزعين على عشرة دول هي: إسبانيا، بريطانيا، البرازيل، المكسيك، الشيلي، الأرجنتين، ألمانيا، البرتغال، بولونيا وأمريكا. يليه بنك BBVA بحجم أصول يصل إلى ٦٢٣,٠٧٣ مليون يورو، ومجموعة بنك Caixa بموجودات تقدر ب ٣٦٧,٩٤٠ مليون يورو، وبنك Bankia الذي يضم ٧ بنوك مشتركة، التي

إسبانيا القوة الاقتصادية الرابعة في القارة العجوز، التي لا زالت تلاحقها ويلات الأزمة الاقتصادية والمالية العالمية، بعد أن إنحنت لها مؤشرات بورصة مدريد IBEX ٢٥ مستسلمة، أمام الأسهم الحمراء التي ضربت أهم القطاعات الحيوية في إسبانيا (العقار، البناء وقطاع الخدمات) منذ أوائل ٢٠٠٨؛ بدأت تبحث عن مصادر تمويل خارجية، وخطط اقتصادية جديدة لتبلور على مفهوم توسيع مصادر التمويل الخارجي، وفتح الباب أمام شركاتها العملاقة في غزو أسواق عالمية جديدة بحثا عن متفلس مالي جديد، وهربا من مستنقع الإفلاس.

ومن بين هذه المصادر التمويلية الجديدة التي بدأت تثير اهتمام صناع القرار في دواليب الحكم، خاصة لدى المتحكمين في السياسة المالية والعارفين بخبايا النظام المالي العالمي، نظام الصيرفة الإسلامية الذي بدأ يُسَيَّلُ لعب البنك المركزي الإسباني (Banco de España BDE) في استكشاف هذا النظام، والإضافات التي من المتوقع أن يضيفها على النظام المالي الإسباني ومساهمته في تحريك عجلة الاقتصاد، وهو ما أفصح عنه حرفيا، من خلال أول بحث يصدره البنك المتحكم في السياسة المالية عام ٢٠٠٨، والذي تطرق إلى فرص البنوك الإسلامية في إسبانيا رغم ضعف المعطيات والمعلومات عن طبيعة النظام المالي الإسلامي، والذي جاء تحت عنوان: FINANZAS ISLÁMICAS: DESARROLLO RECIENTE. Y OPORTUNIDADES

منذ ظهور أول بنك إسلامي نموذجي تجاري يتوافق مع مبادئ الشريعة الإسلامية في العالم منتصف مارس (آذار) ١٩٧٥ بنك دبي الإسلامي (Dubai Islamic Banc) (كان قد تأسس قبله بنك يقدم منتجات تتوافق مع مبادئ الشريعة بمدينة ميرت غانم المصرية سنة ١٩٦٢)، بدأت صناعة التمويل الإسلامي تُشَقُّ طريقها إلى الانتشار والتوسع عبر القارات الخمس، إلى أن وصلت إلى ما يزيد عن ٥٠٠ مؤسسة مالية، بحجم تداول يقارب ١,٦ تريليون دولار حسب آخر الإحصائيات والدراسات العالمية لسنة ٢٠١٤ (Ernst & Young) بنسبة نمو تتراوح بين ١٥ إلى ٢٠٪ سنويا.

نمو وتوسع الصيرفة الإسلامية لم يقتصر فقط على البلدان الإسلامية، بل امتد إلى أعتد الاقتصادات العالمية خاصة الأوروبية، التي أصبحت الآن تتنافس على شرف لقب عاصمة الصيرفة الإسلامية العالمية في أوروبا، خاصة بين قطبي المالية الأوروبية لندن وباريس.

بريطانيا التي تستحوذ على ٦٤٪ من السوق المالي الإسلامي في أوروبا،

التأمت في مجموعة واحدة بعد أن وصلت مرحلة الانهيار المالي في ٢٠١٢، وتضم كلا من: Caja Madrid. Bancaja. Caja Insular de Canarias. Caixa Laietana. Caja Ávila. Caja Segovia y Caja Rioja.

فيما تشكل البنوك الأجنبية العاملة في النظام المالي الإسباني ٤٦ بنكا أجنبيا، و٧٧ فرعا لبنوك أجنبية، حيث يعتبر البنك العربي ARAB BANK (بنك تقليدي مقره العاصمة الأردنية عمان تأسس سنة ١٩٣٠ ويضم أكثر من ٦٠٠ فرع في العالم) البنك العربي الشرق أوسطي الوحيد في السوق المالي الإسباني ومقره بمدريد. في حين، أن إسبانيا تعتبر من الدول الأوروبية التي تقدم تسهيلات كبيرة للبنوك الأجنبية بفتح فروع لها والاستثمار في السوق المالي الإسباني، من خلال قانون ١٢٤٥/١٩٩٥ الذي تم تعديله في ١٣ أبريل (نيسان) ٢٠١٣ من طرف وزارة الاقتصاد الإسباني، مع مراعاة القيمة الرأسمالية التي لا يجب أن تقل عن ١٨ مليون يورو. وهذا يعني أن السوق الإسباني لا زال أرضية خصبة للبنوك الإسلامية للاستثمار ودخول هذا السوق الذي يعتبر بوابة للعالم الإسباني في دول أمريكا اللاتينية، كما تشكل فرصة للبنوك الإسبانية في فتح منتوجات تتوافق مع الشريعة الإسلامية وتصديرها إلى فروعها في دول أمريكا اللاتينية، خاصة مع تزايد الجالية المسلمة بإسبانيا وفي مستعمراتها اللاتينية السابقة في أرض "الإينكا"، "الأزتيك" و "المايا".

• بنية المجتمع الإسباني

أوضحت الأزمة المالية التي عصفت باقتصاد إسبانيا منذ ٢٠٠٨ عن حقيقة اجتماعية، هي في حد ذاتها جوهر السوق الإسباني، باعتباره سوقا استهلاكية بامتياز، من خلال بنيته الطبقيّة المتوسطة، الذي يبلغ عدد سكانه ٤٦,٥٠٧,٧٦٠ (المؤسسة الوطنية للإحصاء يناير 2014 INE)، وتشكل فيه نسبة الأجانب ٠,٢٢, ٦٧٦, ٤ (٧.٨٢٪). حيث تأتي الجالية المغربية في الرتبة الثانية بنسبة ٢٢١, ٧١٤ والأولى من حيث الجالية المسلمة (٥٠٪)، التي يقارب عددها ١٩١, ٧٣٢, ١ (UCIDE2013)، موزعة بين ٦, ١ مليون مسلم مهاجر، و٥٦٨ ألف (٣٠٪) إسباني مسلم معتنق للدين الإسلامي، و٢٥٪ موزعة بين الجاليات العربية والمسلمة: (٦٣, ٦٩٦ جزائري)، ٧١٤, ٨٠ باكستاني، ٦٣, ٧٦٠ سنغالي، ٤٥٤٤, ٢١ بنغلاديشي، ٣٢٩٧ مصري، ٢٨٠٤ سوري، ٢٠٩٤ تونسي، ١٢١٢ أردني و٥١٣ سعودي غالبيتهم من الطلبة والبعثات الدبلوماسية. بينما تتمركز معظم هذه الجاليات في كل من كاتالونيا ب ١٤٢, ٤٦٥ مسلم، مدريد ب ٠,٨٨, ٢٥٥ مسلم، وأندلسيا ب ٧٨٧, ٢٧٦ مسلم موزعة بين مليونية ب ٤٢٩, ٤٢ مسلم وسبتة ب ٤٢٩, ٢٥ مسلم، فيما البقية موزعة بين مختلف المناطق الإسبانية.

كل هذه المؤشرات الاجتماعية تعطي لنا رؤية واضحة عن نوعية المجتمع الإسباني وبنيته، باعتبار أن نجاح أي تجربة للصيرفة الإسلامية مرتبط بالوضع الاجتماعي ونسبة الجالية المسلمة في أي بلد. النسبة المهمة للجالية المسلمة بإسبانيا تعتبر من نقاط القوة التي من الممكن أن تستقطب المؤسسات والبنوك الإسلامية العالمية، بحيث أن هذه النسبة التي تقارب ٢ مليون نسمة، هي سوق استهلاكية واسعة واحتياجاتها من الخدمات المالية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية، هي من الأمور التي بدأت تحرك صناع القرار المالي بإسبانيا، خاصة البنك المركزي الإسباني، لكون الخدمات المصرفية البنكية الإسلامية ستزيد من إقبال الجالية المسلمة على التعامل والادخار وحتى الاستثمار في هذه البنوك، مما يعني زيادة في حجم الأصول المالية لهذه البنوك وحتى البنوك التقليدية الإسبانية التي ستفتح منتوجات مالية إسلامية. الأمر الذي سيساهم في الرواج المالي والاقتصادي عبر العقود المميزة للبنوك الإسلامية (المضاربة، المشاركة، المرابحة، الإجارة، الاستصناع، القرض الحسن، بيع السلم...)، والتي تستثمر في كل القطاعات التي لا تتعارض مع الشريعة الإسلامية (العقار، الخدمات، البناء، السياحة الحلال، قطاع الأغذية، الفلاحة، الصناعة، الصيد البحري...).

علاقات إسبانيا بدول الصيرفة الإسلامية

من خلال آخر تصنيف لأحسن البنوك الإسلامية في العالم العربي حسب مجلة "فوربيس أرابيك ٢٠١١"، وكذلك من خلال مسح تجريدي قمنا به انطلاقا من موقع "أرقام بزنس إنفو" المتخصص في نشر المعلومات الاقتصادية والمالية التي تهتم المستثمرين وصناع القرار في العالم

العربي، نجد ما يلي:			
	Bancos islámicos	Bancos convencionales	Total de los bancos
Kuwait	6	6	12
Qatar	4	8	12
EAU	Dubái 3 Abu Dhabi 2	Dubái 4 Abu Dhabi 14	23
Arabia Saudí	4	7	11
Bahréin	4	4	8
Omán	2	6	8
Total	25	49	74

Fuente: Elaboración propia

من خلال هذه المعطيات يتبين لنا أن الدول الرائدة في عالم صناعة المالية الإسلامية هي دول مجلس التعاون الخليجي، وهو نفس الأمر الذي أكدته الدراسة التي أنجزتها مجلة "فوربيس أرابيك ٢٠١١"، في تصنيف أحسن ٧٥ بنك في العالم العربي، حيث نجد أن البنوك الإسلامية تحتل مراتب متقدمة في هذا التصنيف، إذ جاء كل من Arabia Saudi Rajhi Bank في الرتبة الثانية، وKuwait Finance House Kuwait في الرتبة ١٥، EAU Dubai Islamic Bank في الرتبة ٢١، Abu Dhabi Islamic Bank (EAU) في الرتبة ٢٢، Qatar Qatar Islamic Bank في الرتبة ٢٥، Bahrein Albaraka Bank في الرتبة ٣٠، Islamic Banking International Qatar Qatar I في الرتبة ٤٥، Masrif (EAU) في الرتبة ٥٩.

صناعة الصيرفة الإسلامية لا تقتصر فقط على دول مجلس التعاون الخليجي باعتبارها الرائدة على الصعيد العالمي، فنظام الصيرفة الإسلامية في ماليزيا يعتبر الأقوى على صعيد آسيا وفي العالم، باعتباره النظام المالي الإسلامي الأكثر نمواً وابتكاراً، من خلال تعدد المنتجات المبتكرة التي تتوافق مع مبادئ الشريعة الإسلامية، والدعم الحكومي الذي تحظى به، حيث نجد في ماليزيا ١٥ بنكاً إسلامياً متكاملًا، و١١ بنكاً تقليدياً يقدم منتجات تتوافق مع مبادئ الشريعة الإسلامية.

من خلال هذه المعطيات، فإن دول مجلس التعاون الخليجي وماليزيا هما المصدران الرئيسيان للمالية الإسلامية في العالم، لهذا، فإن أي دراسة حول مستقبل البنوك أو الصيرفة الإسلامية بإسبانيا، لا بد أن تأخذ بعين الاعتبار العلاقات الاقتصادية، التجارية والسياسية بين إسبانيا وهذه الدول، باعتبارها قوة النظام المالي الإسلامي العالمي. العلاقات الاقتصادية الإسبانية -الخليجية - الماليزية

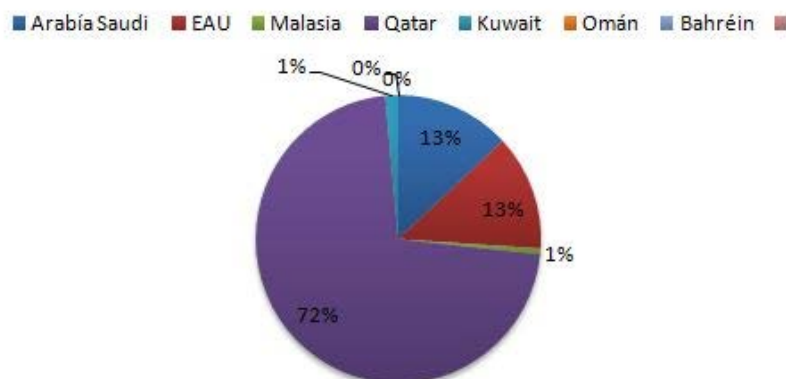
من خلال تحليلنا للعلاقات الاقتصادية التي تربط إسبانيا بدول مجلس التعاون الخليجي (قطر، السعودية، الإمارات، الكويت، البحرين وعمان) فإننا نجد أنها علاقات متميزة على جميع الأصعدة، خاصة في السنوات الأخيرة، حيث وصلت الاستثمارات المباشرة لقطر في إسبانيا إلى ٦٥,٦٢٢,٤٩ مليون يورو، والسعودية ب ١١,٨٩٨,٨٠ مليون يورو، والإمارات ب ١٨,٨٩٨,١١ مليون يورو، بينما ماليزيا وصلت استثماراتها المباشرة في إسبانيا إلى ٦٠٠ ألف يورو. بينما التبادل التجاري (الصادرات والواردات) بين إسبانيا والسعودية وصل سنة ٢٠١٠ إلى ١,٠٤٢ مليون يورو، و٩٥١,٤٥ مليون يورو مع الإمارات، كما هو مبين في الجداول التالية التي ترسم خارطة طريق العلاقات الاقتصادية بين إسبانيا ودول مجلس التعاون الخليجي وماليزيا.

Las inversiones de los países del golfo en España miles de Euros

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Arabia Saudi	16 252,28	0,00	5,99	17,53	4.482,40	5.004,00	8.954,80	24.462,26	8.148,54	11.898,80
EAU	350,63	575,08	1 953,05	10 143,77	45.635,51	3.319.047,27	784,89	413.241,51	9.422,77	11.898,18
Qatar	0,00	370,00	0,00	0,00	93,01	4,58	18.284,50	110,43	2.419,97	65.622,49
Kuwait	3,76	6,05	20 267,29	0,00	2 298,89	0,00	840,00	1.120,61	53,39	1.359,54
Omán	38,95	0,00	0,00	0,00	0,00	1,80	750,00	0,00	0,00	0,00
Bahréin	0,00	0,00	0,00	0,00	557,00	3,20	0,00	0,00	87,50	0,00

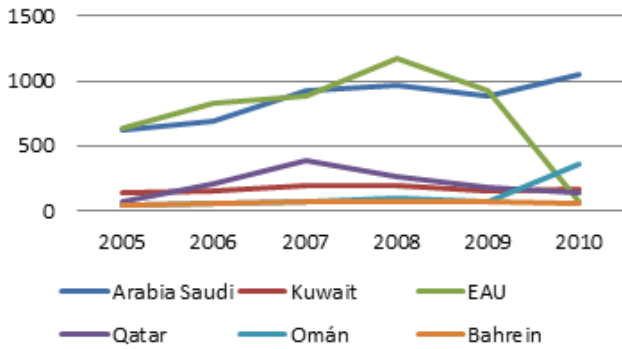
Fuente: Registro de inversiones exteriores. Secretaria de Estado de Comercio

Las inversiones directas de los países del golfo y Malasia en España en 2013

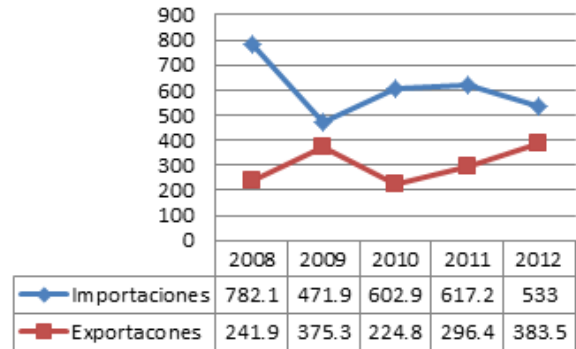


Fuente: Elaboración propia

Evolución de las exportaciones en Millones de Euros entre España y los países de CCG



Evolución de las relaciones comerciales entre España y Malasia en Miles de Euros



من خلال تحليل المعطيات الاقتصادية لوزارة الاقتصاد الإسبانية الخاصة بنوعية العلاقات الاقتصادية التي تربط اسبانيا بالدول الخليجية، والقطاعات التي تجلب الاستثمارات الخليجية، فقد وجدنا ما يلي:

- الطاقة (البترو، الغاز والطاقت المتجددة)
- قطاع العقار (المكاتب والمنازل) وهو القطاع الذي نال النصيب الأوفر من الأزمة الاقتصادية بإسبانيا، الذي يعتبر أحد أهم القطاعات الحيوية في نظام الصيرفة الإسلامية، والتي من الممكن أن تشكل فرصة استثمارية للبنوك الإسلامية عبر عقود المرابحة والإجارة.
- القطاع المالي، من خلال تعدد الاستثمارات في القطاع المالي عبر مجموعة من الشركات المالية التقليدية في كل من برشلونا ومدريد.
- القطاع الصناعي: من القطاعات الواعدة في اسبانيا، رغم تضرره من الأزمة المالية، لهذا يمكن اعتباره من القطاعات الحيوية القابلة للاستثمار عبر عقود المشاركة والمضاربة في نظام البنوك الإسلامية، من خلال المشاركة بالرأسمال في الشركات التي تحتاج إلى التمويل، باعتبارها شركات قادرة على الإنتاج والمنافسة في السوق المحلي والعالمي.
- قطاع البنية التحتية والنقل، حيث تعتبر الشركات الإسبانية من أقوى الشركات العالمية في مجال خدمات النقل والبنية التحتية.
- القطاع السياحي، الذي تصنف فيه اسبانيا في الرتبة الثالثة على الصعيد العالمي، حيث تشكل 10% من الناتج الداخلي الخام لإسبانيا بعدد سياح سنوي يقدر بأكثر من 50 مليون سائح. هذا القطاع الذي بدأ يدخل عالم "السياحة الحلال"، كأحد القطاعات التي بدأت ترى النور في اسبانيا.

العلاقات السياسية بين اسبانيا ودول الصيرفة الإسلامية

متانة العلاقات الاقتصادية والتجارية بين اسبانيا ودول مجلس التعاون الخليجي وماليزيا، كلها تصب في مصلحة الصيرفة الإسلامية، وذلك من خلال الفرص الواعدة التي يتيحها السوق الاقتصادي الإسباني، وكذلك للمكانة المتميزة التي تحظى بها السوق الخليجية بالنسبة لإسبانيا، خاصة في ظل العلاقات السياسية التي تربط بين اسبانيا والعائلات الحاكمة في هذه الدول، وهو ما تبين من خلال العديد من الزيارات التي يقوم بها "الأمرء" العرب إلى اسبانيا، وكذلك الزيارات الرسمية لرجال الدولة في المملكة الإسبانية إلى دول مجلس التعاون الخليجي، وهو ما يؤكد آخر زيارة قام بها العاهل الإسباني السابق الملك خوان كارلوس إلى الدول الخليجية مطلع السنة الحالية، قبل أن يتنازل عن عرشه لابنه الملك فيليبي السادس. كما أن العلاقات السياسية الثنائية القوية التي بدأت منذ 1954 بافتتاح أول سفارة لإسبانيا في الدول الخليجية وكان ذلك في العربية السعودية، تلتها فتح سفارات في كل من الكويت 1972، الإمارات 1977، قطر 1992، ماليزيا 1978 وعمان سنة 2004. كلها ستساهم في صنع خارطة الصيرفة الإسلامية بإسبانيا، وهو نفس النهج الذي اعتمدت عليه معظم الدول الأوروبية، بدءاً ببريطانيا إلى فرنسا التي ساهمت فيها العلاقات الثنائية السياسية القوية إلى توطيدها في مجال الصيرفة الإسلامية.

أهم العوائق التي تواجه مستقبل البنوك الإسلامية بإسبانيا

رغم كل هذه المعطيات الإيجابية التي تصب في صالح البنوك الإسلامية والاقتصاد الإسباني، فإن إسبانيا لا زالت لم ترق بعد إلى ركب الدول الأوربية التي شقت طريقها في عالم الصيرفة الإسلامية كبريطانيا وفرنسا، سويسرا، لوكسمبورغ وألمانيا، وذلك راجع إلى عدة عوامل لا يمكن التغافل عنها:

- ضعف ثقافة الصناعة المالية الإسلامية لدى صناع القرار الاقتصادي والسياسي بإسبانيا، وهو ما يمكن تفسيره باهتمام الدولة الإسبانية بالعالم الإسباني في دول أمريكا اللاتينية التي تعتبرها السوق الأول للاستثمار وتغييرها المنطقة الخليجية وشرق آسيا.
- غياب مراجع علمية تتناول موضوع الصيرفة أو البنوك الإسلامية باللغة الإسبانية، وغياب باحثين أكاديميين قادرين على التأثير في صناع القرار الإسباني، خاصة الجامعات الحكومية التي لا تتوفر إلى حد الآن على أي مادة أو شعبة تدرس فيها الصيرفة أو نظرية الاقتصاد الإسلامي، رغم وجود ما يزيد عن ١٠ جامعات حكومية تدرس الدراسات الإسلامية والعربية (Universidad Autónoma de Madrid. Universidad Complutense de Madrid. Universidad de Almería. Universidad de Alicante. Universidad de Granada. Universidad de Málaga. Universidad de Barcelona...).
- غياب مراكز أبحاث قادرة على النهوض بالمالية الإسلامية عبر الانكباب على أبحاث علمية تدرس فيها مختلف الجوانب المتعلقة بمستقبل الصيرفة الإسلامية بإسبانيا.
- ضعف ثقافة البنوك الإسلامية لدى الجالية المسلمة التي غالبيتها تنتمي لدول المغرب العربي.

توجيهات وتوصيات

- رغم كل هذا وذاك، فإن إسبانيا تعتبر من الأسواق الاقتصادية الواعدة للصيرفة الإسلامية لما تتوفر عليه من ميزات ستساهم في نمو وتوسع البنوك الإسلامية على الصعيد العالمي، باعتبارها بوابة أوروبا وإفريقيا، ونافذة أمريكا اللاتينية، لكن لن يتأتى هذا إلا بـ:
- دعم الدولة الإسبانية، الذي يعتبر المفتاح الأول والأخير في أي مشروع متعلق بالبنوك الإسلامية، فكل التجارب الأوربية، بدءاً من بريطانيا، وسويسرا، ولوكسمبورغ، وفرنسا وألمانيا وإيرلندا، تؤكد على أن حكومات وبرلمانات هذه الدول، هي التي كانت لها الدور الفاصل في ظهور البنوك الإسلامية في دولها، وذلك من خلال سنّ قوانين خاصة بالبنوك الإسلامية، وبدعم من البنوك المركزية التي تعتبر سنّ قوانين خاصة بالبنوك الإسلامية، سيزيد من تدفق الاستثمارات الأجنبية، وخلق دينامية اقتصادية مالية تسم بتنوع المنتجات المالية، وكذلك باعتبارها نظاماً مالياً "أخلاقياً" يراعي احتياجات الزبائن.
 - دعم حكومي لكل المشاريع الأكاديمية الهادفة إلى التعريف بالمالية الإسلامية، كما هو الحال في بريطانيا التي تتوفر على ١٢ جامعة حكومية تدرس المالية الإسلامية، وفرنسا على ٤ جامعات حكومية، سويسرا ولوكسمبورغ جامعة واحدة، حيث ساهم هذا الدعم الحكومي في التعريف بالمالية الإسلامية العالمية وذلك من خلال الأبحاث الجامعية والأكاديمية التي تستحوذ فيها اللغة الإنجليزية على ٧٥٪ من مجموع الأبحاث العالمية، واللغة الفرنسية على ٥٪ بينما اللغة العربية على ٢٠٪، في غياب تام للغة الإسبانية.
 - فتح مراكز أبحاث داخل الجامعات الحكومية الإسبانية بشراكة مع مراكز الأبحاث المعروفة في أوروبا والدول الخليجية وماليزيا، المعروفة بأدائها ونزاهتها الأكاديمية.
 - تعزيز العلاقات الثنائية السياسية والاقتصادية بين إسبانيا والدول التي تعتبر مصدراً للصيرفة الإسلامية (الخليج وماليزيا) من خلال تفعيل دور السفارات الخليجية وماليزيا للتعريف بالصيرفة الإسلامية، وذلك عبر القنوات الأكاديمية الحكومية والدخول في شراكات مع مؤسسات الدولة الإسبانية.
- إذن، من خلال هذه المعطيات التي قدمناها، والتي تُشرّ لأول مرة (باللغة العربية) من ملخص بحث أكاديمي هو الأول من نوعه على صعيد إسبانيا الذي وصلنا فيه إلى المراحل الأخيرة لإخراجه باللغة الإسبانية، ليكون مرجعاً مساهماً في التعريف بالصيرفة الإسلامية (البنوك الإسلامية) بإسبانيا، ونافذة لكل المستثمرين والمؤسسات المالية العربية الإسلامية والإسبانية، لاستكشاف الفرص التي يتيحها السوق الاقتصادي والمالي الإسباني للبنوك الإسلامية، وذلك من خلال المعطيات والأبحاث الميدانية التي يختزلها هذا البحث، والنتائج التي توصلنا إليها في كل فقرة متعلقة بمستقبل البنوك الإسلامية بإسبانيا.